



DLGs rolle og muligheder i forhold til risikostyring

Jesper Pagh



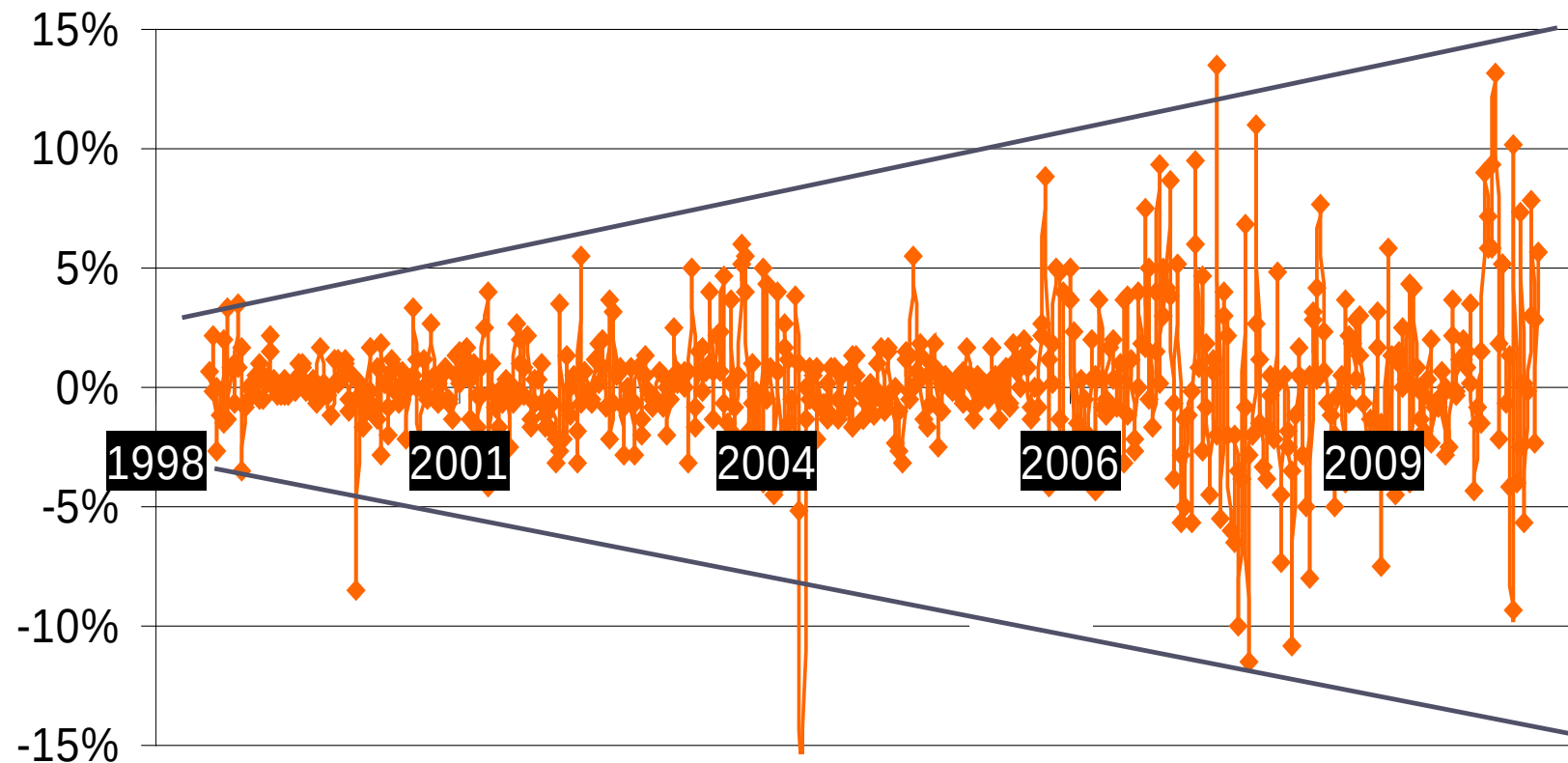


DLG'S FORRETNINGSMODEL HAR LANDMANDEN I CENTRUM



HVORFOR ER RISIKOSTYRING MERE RELEVANT ?

Ugentlige prisudsving møllehvede Matif



Udsving 2005-2018

- Hvede fra 99 € til 293 €
- Soja fra 149 \$ til 549 \$



DET ER SVÆRT AT SPÅ – ISÆR OM FREMTIDEN....

27. august

Effektivt Landbrug

Landbrugets erhvervsavis | hver dag...

Nr. 154 | 27. august 2014
45. årgang
www.effektivtlandbrug.dk
Løssalg 10 kr.

Onsdag

Køb foder til de næste to år

AgroMarkets anbefaler, at man køber foder nu, hvor det er muligt at handle til en fordelagtig pris. Ergo bør man købe så langt øjet rækker.

■ Færdigfoder til svin, slagtekalve og lavproteinblandinger til mælkekvæg fik i går en betydelig købsbevægelse på sig fra AgroMarkets. Betingelsen er, at man er i stand til at handle sig frem til nogle af de skarpeste priser i markedet.

- Der er ingen tvivl om, at kan man handle til de lave prisniveauer, vi har i markedet lige nu, så skal man slå til. Og man skal tænke sig af så langt som muligt. Gerne et år eller to, hvis det er muligt, pointerer markedsanalytiker John Jensen, AgroMarkets.

- En prisforskel på 10 kroner eller mere pr. 100 kg er langt fra usædvanligt lige nu. Og hvor man tidligere så prisforskelle fra Vestjylland til Tys, så er konkurrencen ikke blot regional. Den er så lokal, som den overhovedet kan blive, og jeg har aldrig oplevet

noget lignende, vurderer markedsanalytiker John Jensen, AgroMarkets.

- Og som køber skal man selvfølgelig udnytte den aktuelle situation, påpeger han.

Også svinefærdigfoder, betegner udviklingen som bemærkelsesværdig idet forskelle i tilbud fra sælger til sælger - endda i samme firma.

Begge er enige om, at der lige nu er særligt et foderfirma, som lige nu rent prismæssigt skaller sig ud indenfor færdigfoder til slagtesvinefoder, som volumenmæssigt er den største artikel.

- Vi skal tilbage til de gode, gamle dage - dengang foderstoffirmaerne efterfølgende kunne gå ned og hjem som følge af priserne - før vi har oplevet en lignende situation. Man kan så spørge sig selv om, om man synes, der er ønskeligt, funderer Jan Karlsen.

Udnyt situationen, lyder det fra to rådgivere, der bemærker, at det lige nu er muligt at handle foder til fordelagtige priser. Især et firma skiller sig ud med skarpe priser.

6

6. september

Effektivt Landbrug

Landbrugets erhvervsavis | hver dag...

Nr. 155 | 6. september 2014
45. årgang
www.effektivtlandbrug.dk
Løssalg 10 kr.

Torsdag

Afvent køb af færdigfoder

Ingen kender bundniveauet i kompriserne og udviklingen i slagtesvinenoteringen hen over vinteren. Pas derfor på med at låse dine foderomkostninger fast nu, lyder rådet fra Effektivt Landbrugs markedsanalytiker.

AF MORTEN IPSSEN

■ Vent med at lave lange kontrakter på færdigfoder og korn, så længe kornprisen falder.

Sådan lyder rådet fra Effektivt Landbrugs markedsanalytiker, Palle Jakobsen, handelsrådgiver og indehaver af firmaet Agromark.

Palle Jakobsen argumenter for, at ingen ved, hvor bunden i kornprisen er, og hvad der kommer til at ske med priserne på svinefodermarkedet hen over vinteren.

- Men vi ved, at prisen på korn falder for øjeblikket, og vi ved også, at luften mellem Rusland og EU er isende kold, og det er svært at se en mildning.

Jeg tror ikke, at Rusland åbner for import af svinefoder resten af året og

den her side af næste forår, vurderer Palle Jakobsen.

Han anerkender, at det kan være svært at ramme kornprisen helt nøjagtigt.

- Hvis man venter med at lave en lang foderkontrakt, kan det godt være, at man, når man så får handlet, får købt kornet fem kroner dyrere end prisniveauet på bunden af markedet, fordi man ikke når at handle præcist på bunden. Men det er altså bedre end at gætte på, at vi har bunden nu, og så risikere at købe 20 kroner for dyrt, mener Palle Jakobsen.

Køb futures

Er man planteavlser, bør man sørge for at få kornet solgt nu og købe tilbage med futures, når prisbunden kommer, hvilket kan ske sidst i september eller i oktober.

- Om kornet så til den tid er 10, 15 eller 20 euro lavere, det ved jeg ikke. Men futures koster ikke noget i lagerleje og forrentning af penge, for du skal ikke binde ret mange penge i dem, og så kan du tage de tilgange, der måtte komme, på de futures, siger Palle Jakobsen.

Der er tid nok

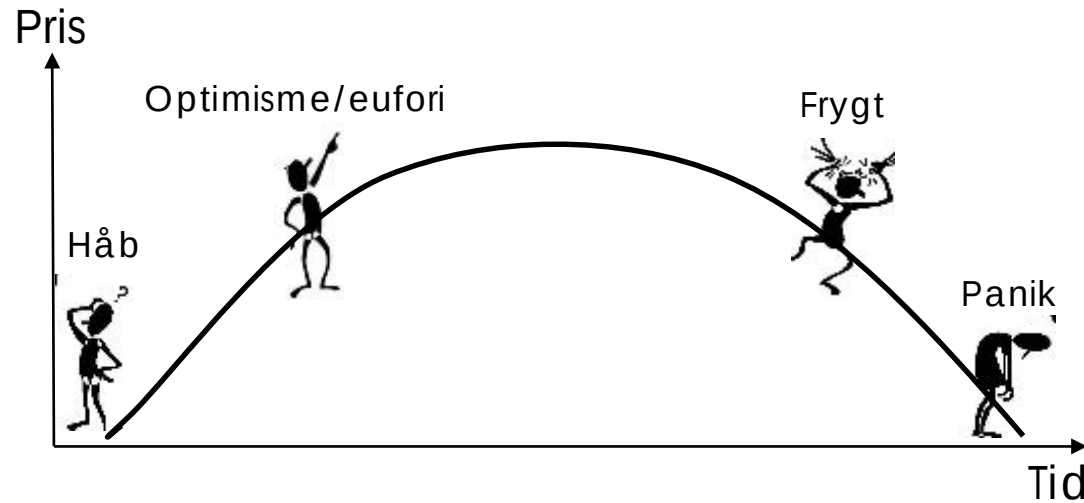
Foderforbrugeren skal ikke være bange for at komme for sent med at lave en lang kontrakt, når udviklingen vender, og priserne igen begynder at stige, understreger handelsrådgiveren.

Efter prisfaldet vil der komme en længere periode med intervalhandel på et relativt lavt niveau, især for soja, men til dels også på korn. Så man behøver ikke at være bange for, at kornprisen pludseligt stiger dramatisk på

Hvis man låser sine foderomkostninger fast nu, kan det blive dyrt, hvis svinefoderet går hen og bliver billigt hen over vinteren, mener en handelsrådgiver.

NÅR PLANLÆGNING OG ANALYSE OVERTAGES AF FØLELSER

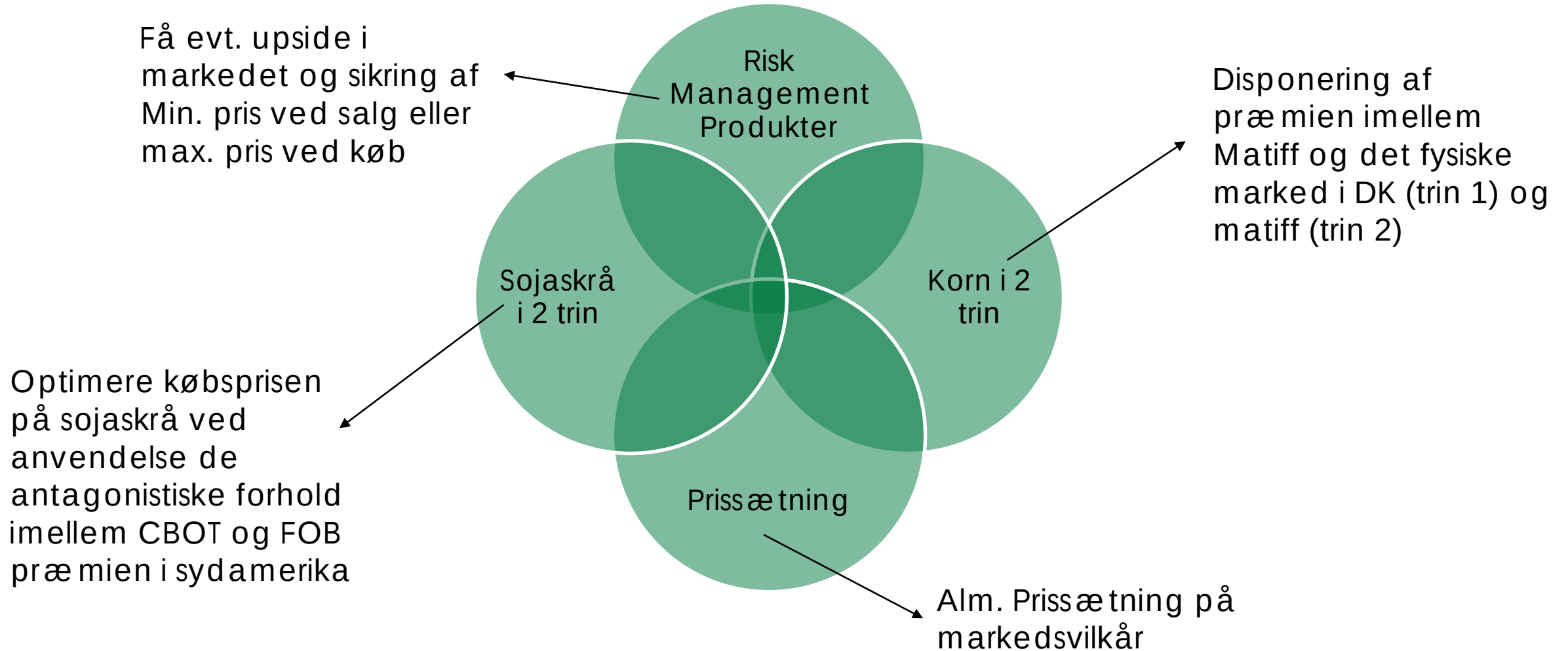
– AFSÆTNINGSPLANENS VIGTIGSTE TRUSSEL



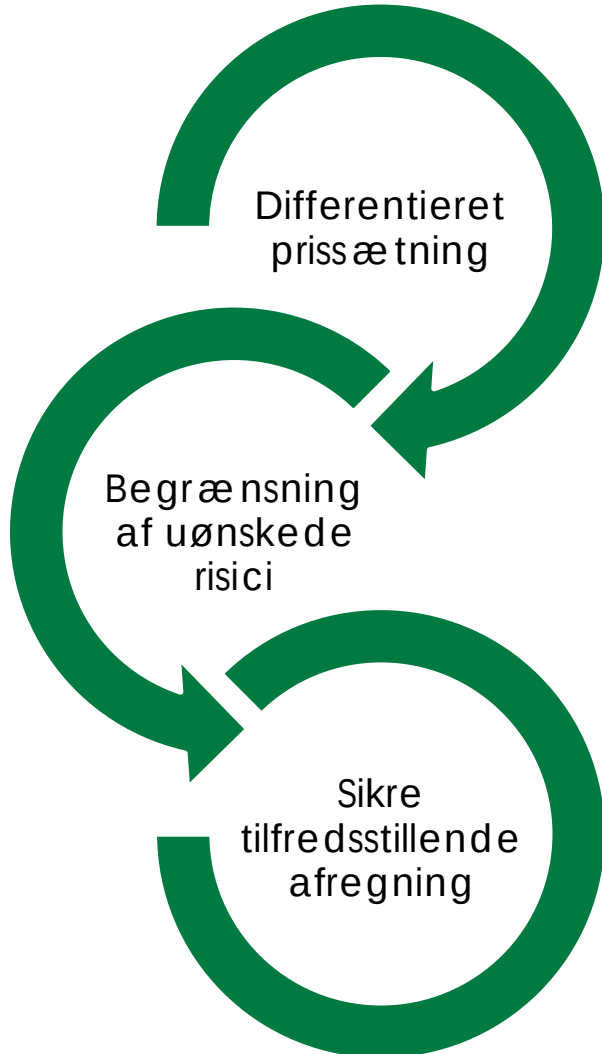
“To super smitsomme sygdomme, frygt og grådighed, vil altid forekomme i markedet. Timingene er uforudsigelige. Vi forsøger at være frygtsomme, når andre er grådige, og være grådige, når andre er frygtsomme”

- Warren Buffet

TRE FORSKELLIG REDSKABER TIL RISIKOSTYRING OG PRISOPTIMERING I DLG



FORMÅL MED DLGS PRISSÆTNINGSVÆRKTØJER



- Tilbyde fleksible prissætningsmetoder
- Udnytte markedsmomentum til at trække værdi ud af markedet på tidspunkter, hvor man ellers ville være afventende
- Optimere afregning ift. likviditetsbehov og fleksibilitetsønsker

- Sætte rammer for worst-case scenarier
- Tillade at deltage passivt i markedet med minimum risiko
- Sikre rettidig afregning med potentiale for realisering af gevinster ved et stigende marked

- Gennemskuelig prissætning og omkostningsstruktur, så risiko/udbytte potentialet er gensidigt bekendt
- Et samarbejde om at få mest muligt værdi ud af markedet og i hænderne på landmanden
- Minimering af negative overraskelser

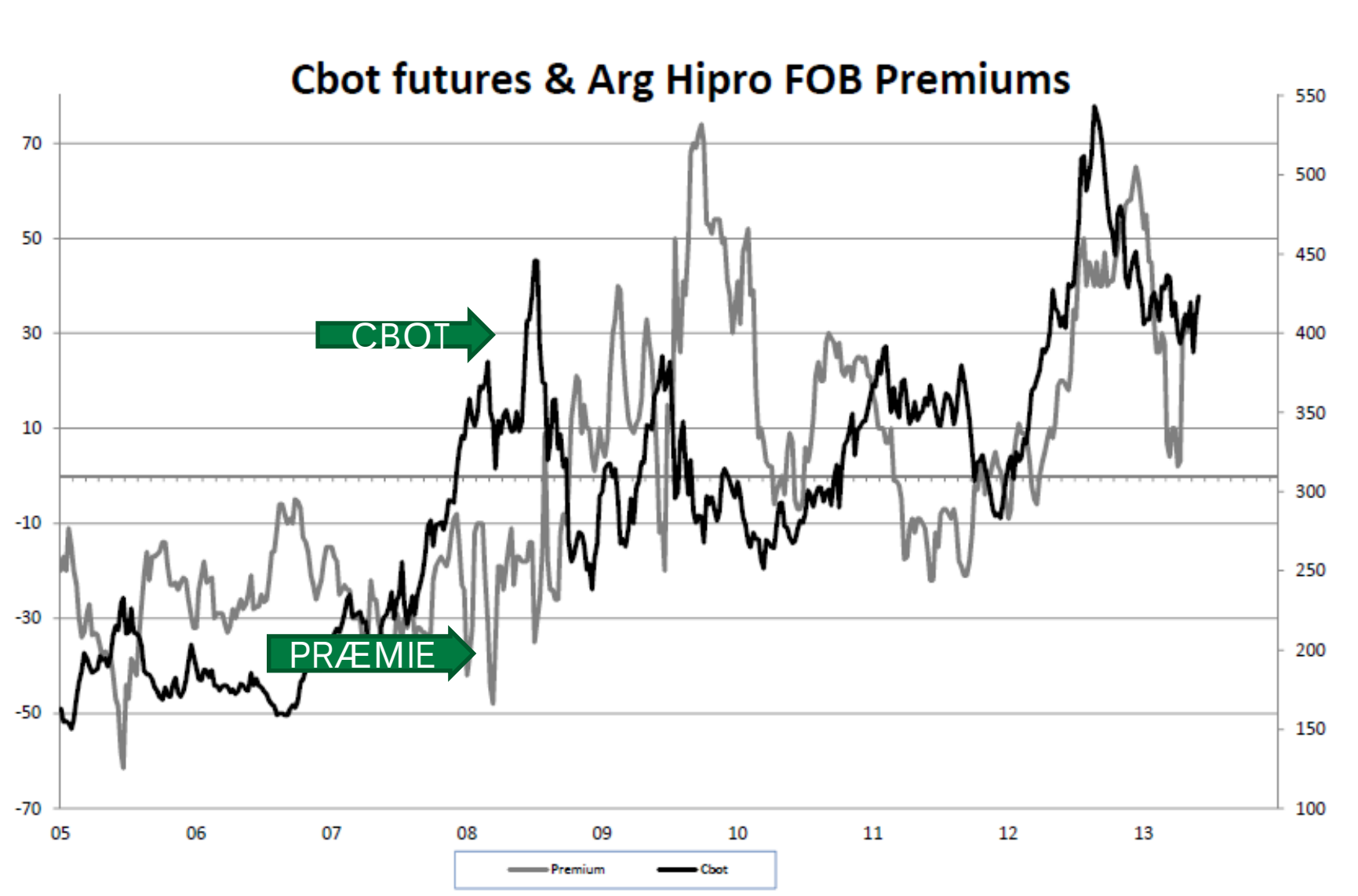
RISKOSTYRING - KØB AF SOJA I TO TRIN !!

Sojaprisen i DK : trin 1+trin 2

- **TRIN 1:**
 - CBOT (råvarerbørsen i Chicago)
 - Omregnes fra Dollar pr. Short tons til dkr. pr. MT
- **TRIN 2:**
 - Præmien (det tillæg/fradrag fysiske sælger af soja vil have ift. CBOT)
 - Valuta (dollar til dkr.)
 - Fragt, oplødsning, svind, finansering og avance

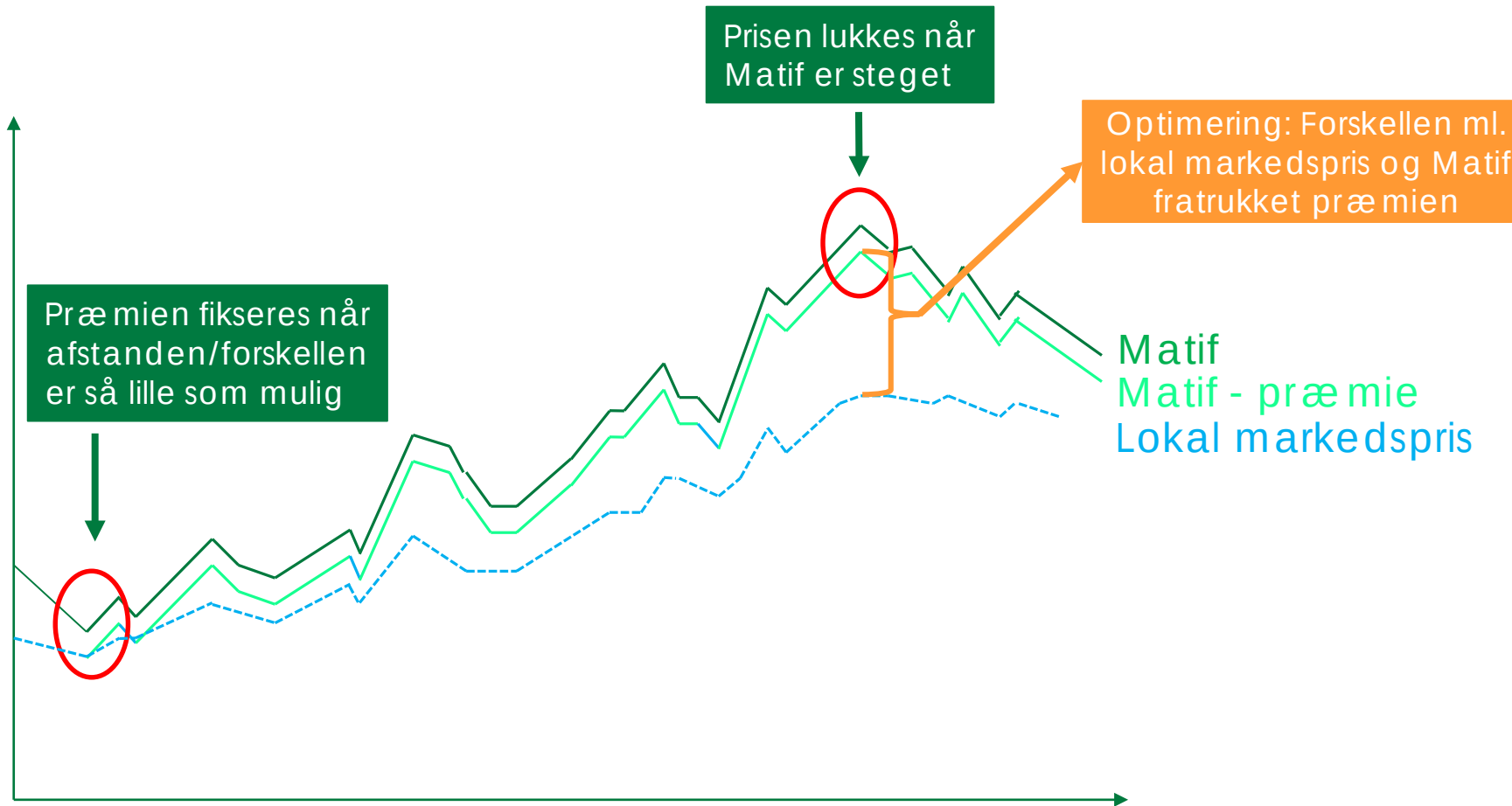
Ved at handle soja i 2 trin udnytter man, at de to historisk er antagonistiske

SOJASKRÅ I 2 TRIN



KORN I 2 TRIN V/ SALG TIL DLG

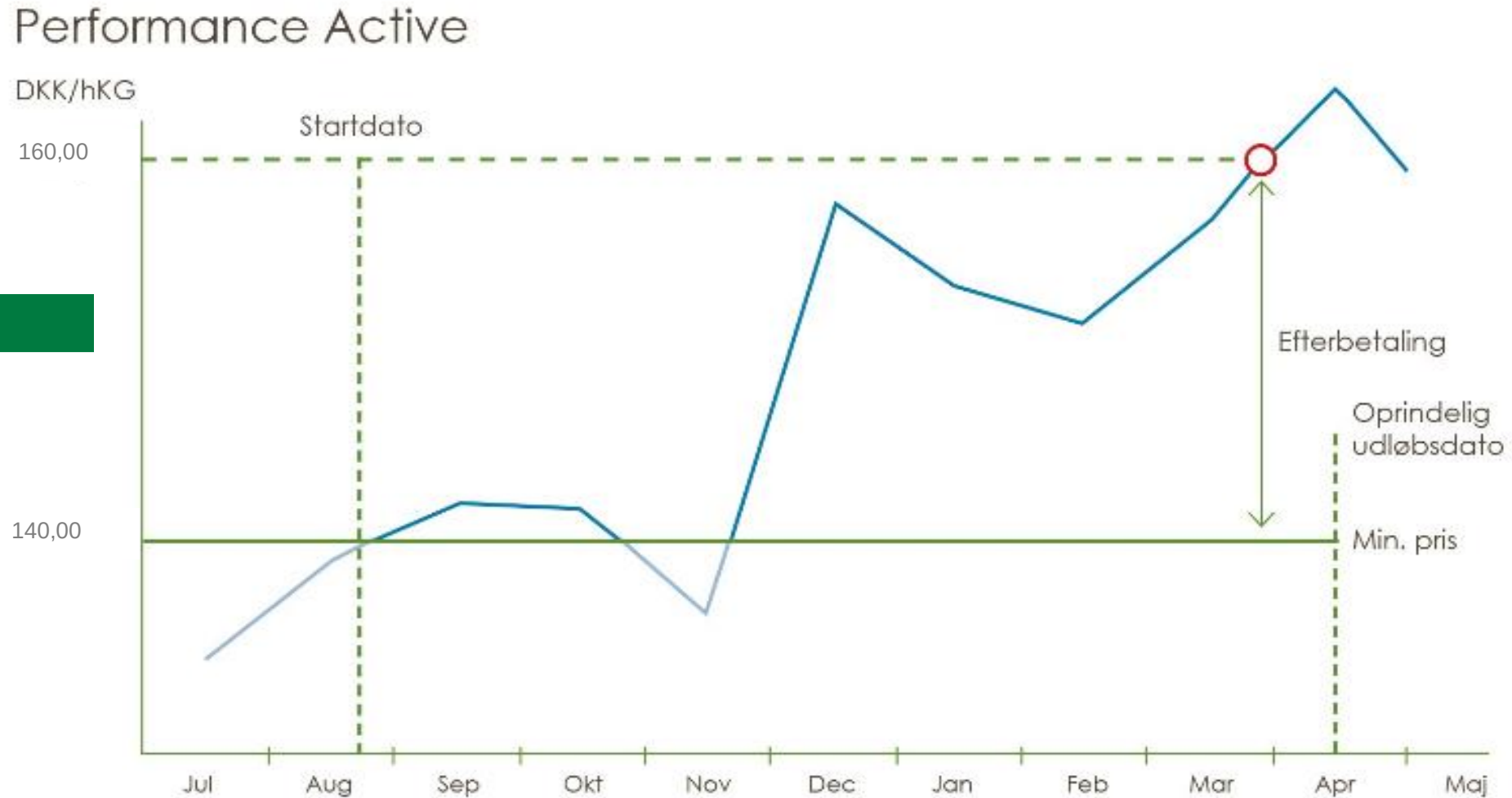
PRÆMIEN ER LAV & MATIF FORVENTES STIGENDE



HVAD ER FORMÅLET MED DLGS RISKMANAGEMENT?

"Risk Management produkterne er redskaber til at begrænse uønskede prisrisici. Man søger at definere sit "worst case" - men samtidig holde mulighederne åbne"

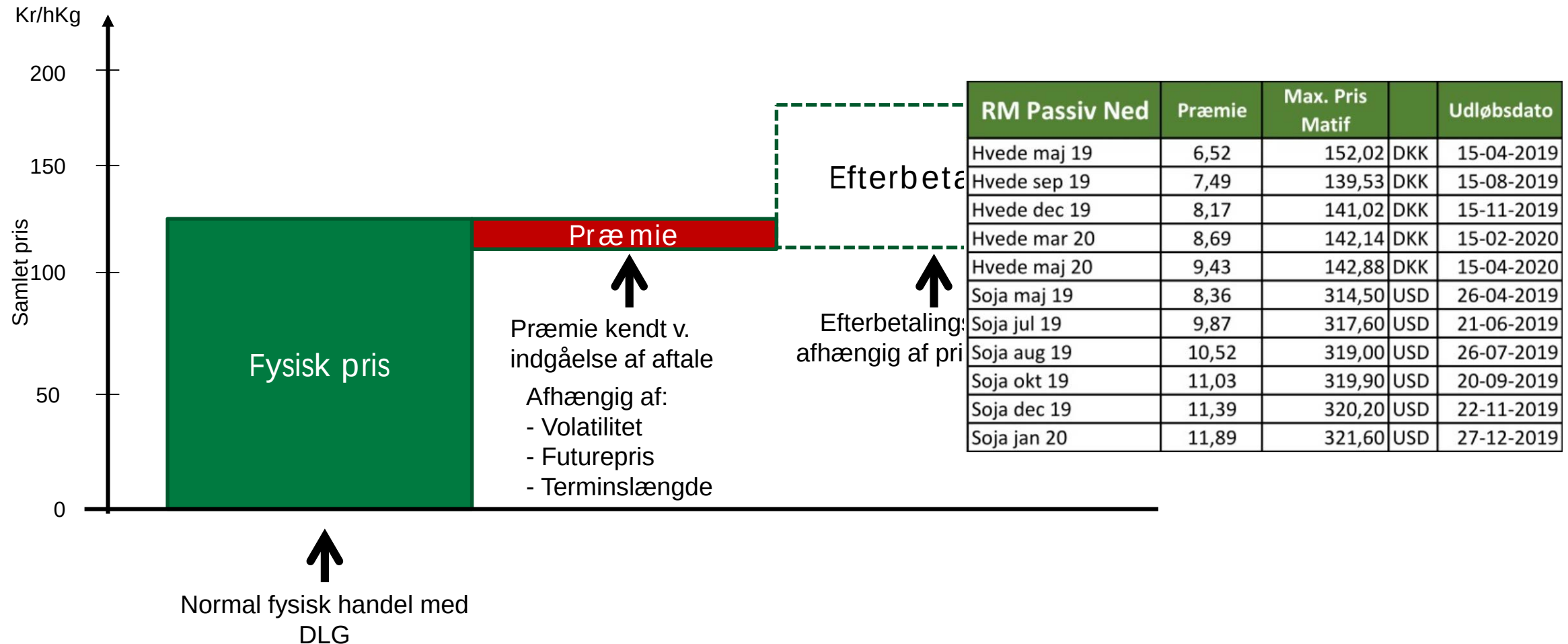
GRAFEKSEMPEL, VED SALG AF HVEDE (DKK/HKG)



RM Aktiv Op

RISK MANAGEMENT PRODUKTER I DLG

SÅDAN FUNGERER DET – V. AFGRØDESALG



STOR EFFEKT AF RISK MANAGEMENT I ÅR

– Tørken, eksplosive priser og høj volatilitet har betydet at flere Risk Management kunder har modtaget ekstraordinære gevinster i år!



Eksempel fra i år: Mælkeproducent Thomas Høj Arnum

- Solgte 1000 ts hvede
- Købte kvægfoder
- Ønskede at gøre dette før høst
- Dækkede sin prisisiko af med:
RM Aktiv Op på hvede & RM Aktiv Ned på Soja



Effektivt Landbrug, 26.10.2018

OPSAMLING

DLGs prisværktøjer betragtes som hjælpemidler til at optimere salg/køb af foder/råvarer:

- Soja og Korn i 2 Trin er en fleksibel prissætningsmetode, der kan udnytte markedsmomentum til at trække værdi ud af markedet på tidspunkter, hvor man ellers ville være afventende
- Med Risk Management produkterne kan man deltage i markedet, men samtidig begrænse uønskede prisrisici
- Vi driver ikke finansiell virksomhed, hvorfor det er et krav at der er fysisk salg eller køb bag
- Største begrænsning for anvendelsen af disse værktøjer er forståelsen/kompleksiteten



dlg